

VERSCHILMAKERS

Leerstoelen aan de UGent: partners in onderzoek en onderwijs



Met een leerstoel kiest u ervoor om de band met de academische wereld aan te halen en te versterken. Dat biedt meerdere voordelen. Zoals kennisoverdracht, nuttig voor zowel de universiteit als voor de mensen binnen uw organisatie (pg. 6-9). Het kan ook een manier zijn om een maatschappelijk probleem gefundeerd aan te pakken (pg. 17-19). Of het onderzoeksveld waarin u actief bent, voort te stuwen (pg. 20-22).

Een partnerschap in onderzoek, dat begint bij uw verwachtingen (pg. 10-15).



Meerwaarde creëren. Door dingen te **veranderen.
Door dingen te **verbeteren**. Zo de wereld in beweging brengen.
Grenzen verleggen. Een stempel op de **toekomst** drukken.**

Dat is wat u met uw bedrijf of organisatie nastreeft.

Dat is ook wat wij nastreven. De Universiteit Gent is actief in bijna alle mogelijke wetenschappelijke disciplines. Doorheen die verscheidenheid hebben onze meer dan 6.000 professoren en onderzoekers minstens één eigenschap gemeen: ze willen de samenleving en de wereld belichten, onderzoeken, beschrijven. Bovendien hebben ze elk vanuit zijn of haar (m/v/x) expertise ook de ambitie om die ook echt te veranderen en te verbeteren.

Dat doen we aan de UGent dan ook. Met kwaliteitsvol onderwijs aan vele duizenden studenten. Met baanbrekend onderzoek waarmee we bij de beste 100 universiteiten van de wereld horen. Met originele innovaties en vooruitstrevende toepassingen die oplossingen aanreiken voor de medische, economische, technologische of maatschappelijke uitdagingen van deze en volgende generaties.

Met vereende krachten kunnen we dat alles nóg beter doen. Door de oprichting van een leerstoel zet u immers niet alleen de naam van uw bedrijf of organisatie in de verf, maar creëert u kansen voor onderzoekers die complexe onderzoeksvragen willen aanpakken en daar nieuwe innovatie- en valorisatietrajecten uit laten voortvloeien. Bovendien krijgen studenten en onderzoekers een unieke kans om hun wetenschappelijke kennis te toetsen aan de reële uitdagingen die spelen in uw sector, bedrijf of organisatie. Omgekeerd leert u studenten en onderzoekers kennen, die wellicht uw sterke stagiairs en werknemers van morgen zijn.

De oprichting van een leerstoel kan het verschil maken. Voor ons en voor u. En voor de samenleving waarin we beide actief zijn.

Want met een leerstoel aan de UGent brengen we samen de wereld in beweging. Verleggen we samen grenzen. En creëren we zo samen meerwaarde.

Rik Van de Walle
Rector Universiteit Gent

ZEEËN VAN KENNIS

WAAROM DE
HAVEN VAN
GENT AL JAREN
SAMENWERKT
MET DE **UGENT**

“De binding met een
universiteit helpt je als
bedrijf om anders naar
innovatie te kijken”

DAAN SCHALCK

Is het water tussen de UGent en de North Sea Port te diep, de gevleugelde woorden van een bekende Vlaamse charmezanger indachtig? Het tegendeel is waar. Daar getuigt de langdurige samenwerking tussen beide organisaties van. “De UGent is al jarenlang een van onze preferentiële partners”, vertrouwt North Sea Port CEO Daan Schalck ons toe.



“Onze band met de academische wereld is erg belangrijk om onze mensen te stimuleren permanent bij te leren en ook zelf hun kennis over te brengen.”

In 2016 ging de leerstoel North Sea Port van start aan de UGent. Maar de UGent en North Sea Port werken al veel langer samen. Waarom?

DAAN SCHALCK “We werken al meer dan tien jaar samen via de permanente vorming Havenbeheer van het Maritiem Instituut van de UGent. Het is uit die nauwe samenwerking dat de leerstoel voortvloeide, met als doel verdere expertise en onderzoek rond havenontwikkeling uit te bouwen. Die kennis wordt op haar beurt rechtstreeks gebruikt in de interuniversitaire opleiding Master of Science in Maritime Science. De UGent staat sterk op juridisch en technisch vlak maar minder sterk op haven-economisch vlak. Om die laatste pijler te versterken werd ik mee gastprofessor en werd ook leerstoelhouder professor Theo Notteboom aangesteld.”

Een uitgebreide uitwisseling van kennis, waar iedereen van North Sea Port bij betrokken is. Medewerkers volgen de opleiding of werken mee aan de kennisoverdracht via de leerstoel. Voor North Sea Port is levenslang leren duidelijk heel belangrijk. Waarom is dat zo?

“Heel belangrijk. Onze organisatie is de voorbije tien jaar sterk geëvolueerd van een operationeel bedrijf naar een dienstverlener. Vroeger hadden wij zelf schepen, nu verlenen we in de eerste plaats diensten, op veel meer terreinen dan vroeger. Onze kennis moet dus verruimen. Permanent leren is met andere woorden onderdeel van de job van onze mensen. De haven van tien jaar geleden was totaal niet wat ze vandaag is en over tien jaar zal ze opnieuw helemaal anders zijn. Onze band met de academische wereld is erg belangrijk om onze mensen te stimuleren permanent bij te leren en ook zelf hun kennis over te brengen. De UGent is op dat vlak een van onze preferentiële partners, en dat al jarenlang.”

Waar zit de meerwaarde van een leerstoel voor een havenbedrijf?

“Om onze maatschappelijke rol en lokale netwerken te verstevigen, willen we een paar grote pijlers in onze stad houden: van maritieme labo's over maritieme agentschappen tot maritieme opleidingen. Als je op zoek bent naar verrijking en maatschappelijke meerwaarde, moet je vooral niet in dezelfde beroepssector blijven steken. We zouden zo'n opleiding met de havens van Antwerpen en Zeebrugge kunnen opzetten

en niet met de UGent, maar dan draag je enkel kennis over uit je eigen milieu. Terwijl net die academische invalshoek voor de verrijking zorgt.”

Zijn er nog andere voordelen?

“Het grote voordeel is dat je mee de kennisoverdracht organiseert. Een kennisoverdracht die voor ons - omwille van het gespecialiseerde karakter van onze sector - erg belangrijk is. We hebben nood aan gespecialiseerde medewerkers, want de haven is een zeer kleine wereld. Als haven hebben we er dus belang bij om medewerkers te kunnen aantrekken die in Gent zijn afgestudeerd met die specialisaties, en die we

voor een stuk mee opgeleid hebben. Daarnaast zie je het universitaire netwerk opengaan. Een leerstoel is geen lobbymachine, verre van, maar het maakt een aantal contacten makkelijker. Bedrijven moeten daar niet flauw over doen. Als je met een universiteit als de UGent samenwerkt versterkt dat de sérieux van je partnerships. Het bedrijfsleven zegt vaak dat wetenschap meer in dienst moet staan van bedrijven. Daarover kan je discussiëren. Maar evengoed gaat die vlieger omgekeerd op. Bedrijven mogen ook bezig zijn met wetenschap en academische onderwerpen, daar is niks mis mee. De binding met een universiteit helpt je als bedrijf om anders naar innovatie te kijken.”



“De connectie tussen externe partners en academici is een win-win”

“De maatschappij worstelt met verschillende grote problemen die niet door één persoon of één expertise kunnen worden opgelost. Onze multidisciplinaire leerstoelen leveren een bijdrage vanuit verschillende expertises”, aldus dr. Hilde Willekens. Als beleidsadviseur bij de opleiding bio-ingenieurswetenschappen met ervaringen in de academische wereld, de bedrijfswereld en consultancy, staat ze onder meer in voor het opzetten van interne en externe samenwerkingen. Daar horen ook de leerstoelen bij, die voor de bedrijfswereld en voor de UGent een belangrijke toegevoegde waarde leveren.

Wat is het belang van leerstoelen?

“Het unieke aan een leerstoel is dat er een nauwe samenwerking ontstaat tussen de partner en de UGent. De partner maakt deel uit van de stuurgroep van de leerstoel en er is een duidelijke en transparante communicatielijn. De maatschappij worstelt met verschillende grote problemen zoals de klimaatopwarming, duurzame landbouw of pandemieën. Die kunnen niet door één persoon of één expertise opgelost worden. Het is belangrijk dat een groep experts met verschillende achtergronden het probleem benadert, experimenteert en de mogelijke impact analyseert en communiceert.”

Waarom is het interessant voor een bedrijf om een leerstoel te financieren?

“In de eerste plaats vergroot een leerstoel de connectie tussen externe partners en academici, wat tot kruisbestuiving leidt. Ze leren van elkaar en ontdekken welke mogelijkheden, beperkingen en noden er zijn. Ik denk bijvoorbeeld aan de

Milcobel-leerstoel en het onderzoek naar voedseltechnologie. Mogelijk leidt deze leerstoel tot de lancering van nieuwe producten of meer efficiëntie in de huidige productieprocessen.”

“Een leerstoel vergroot ook de samenwerking tussen verschillende partners en andere belanghebbenden. Dankzij de leerstoelen van Bayer en Crelan kunnen we experimenteren op een functionele boerderij met smart farming tools zoals drones, sensoren en biodiversiteitsstroken. Deze resultaten communiceren we naar andere netwerken in de landbouw. En we houden uiteraard ook rekening met de mogelijkheden en beperkingen van de boer, die uiteindelijk een winstgevend bedrijf moet leiden.”

Waar zit voor de jou de succesfactor?

“Het succes zit in de combinatie van enkele essentiële factoren. Er is de wederzijdse communicatie, het uitwisselen van kennis én het openen van deuren voor elkaar. Een wetenschapper bouwt zijn netwerk uit door ook met de bedrijfswereld samen te werken en de oprichter van de leerstoel wordt betrokken en geraadpleegd bij de werking van academisch onderzoek. Op die manier stroomt kennis gemakkelijker door van theorie naar praktijk en omgekeerd. Een win-win dus.”



“De Crelan Leerstoel aan de faculteit Bio-ingenieurswetenschappen is dankzij de goede samenwerking met de UGent meer dan dat. Het brengt ons en onze bankagenten veelvuldig in contact met stakeholders uit de sector, houdt ons geïnformeerd over actuele thema's en triggert ons om ons beleid erop af te stemmen.”

— Philippe Voisin
CEO Crelan

“Om juiste en onderbouwde ondersteuning te bieden, en ook echt een maatschappelijk verschil te maken, zijn we blij om met een geloofwaardige wetenschappelijke partner als de UGent onderzoek naar het geluk van de Belg te doen. Het onderzoeksteam ondersteunt ons eveneens om de inzichten op een laagdrempelige manier te delen met de Belg op www.gelukkigebelgen.be.”

— Jan Van Autreve
CEO NN Insurance

“De leerstoel Agrotopia onderzoekt een nieuwe vorm van glastuinbouw. We sluiten naadloos aan op de actuele ideeën rond stadslandbouw die meer en meer terrein winnen. Zo dragen we bij aan de oplossingen om de groeiende stedelijke bevolking van veilig en vers voedsel te voorzien.”

— Bart Nayaert
Voorzitter Inagro

“Voor de samenwerking met en steun aan culturele en sociale projecten in Zuid-Afrika is de leerstoel Zuid-Afrika een ideale hefboom. Naast universitair onderwijs is de Zuid-Afrikaanse collega betrokken bij wetenschappelijk onderzoek. Dankzij de leerstoel wordt dus ook een interuniversitair netwerk uitgebouwd.”

— Prof. Dr. Yves T'Sjoen
promotor Leerstoel Zuid-Afrika:
talen, literaturen, cultuur en
maatschappij



“Een leerstoel start voor ons bij de verwachtingen van de partner”

Bedrijven, organisaties of personen die een leerstoel aan de UGent willen financieren, komen zo goed als zeker terecht bij Liesbeth Plovie. Samen met de rest van het team Relaties werkt ze aan wat ze “langdurige relaties in opbouw” noemt. “Het is een kwestie van vertrouwen. Bedrijven of organisaties die samen met ons een leerstoel willen oprichten, zijn voor ons niet zomaar de zoveelste partner.”

Wanneer een bedrijf, een persoon of een organisatie een leerstoel wil oprichten aan de UGent, hoe pakken jullie dat aan?

“Komt de vraag van een partij waar we nog niet eerder mee samenwerkten, dan polsen we eerst naar hun verwachtingen. Hoe zien zij het? We zoeken samen met hen en de faculteiten uit in welk onderzoeksthema ze kunnen investeren en welke professor het promotorschap kan opnemen. Gemiddeld duurt een leerstoelopdracht drie jaar en vaak wordt die verlengd. Het is dus belangrijk om van bij de start veel aandacht te besteden aan zowel de verwachting van de externe partner als de verwachting van de UGent. Onze taak is om alles aan elkaar te koppelen en de leerstoel samen met de partners concreet in te vullen.”

Hoe begeleiden jullie de externe partners in hun zoektocht naar wat ze willen steunen aan de UGent?

“We hebben een goed zicht op wat er allemaal gebeurt aan onderzoek en welke expertise we in huis hebben. We steken van bij het eerste contact veel energie in het totstandkomen van een goed en sterk partnerschap, waar iedereen tevreden over is. Meestal hebben de bedrijven of organisaties zelf al een heel goed idee van wat ze willen ondersteunen. Indien niet, zoeken we samen met hen naar een ideale match. Die match is heel belangrijk: beide partijen moeten er beter van worden. Zowel de UGent als de externe partner moeten hierbij hun netwerk én expertise kunnen uitbreiden.”

Waarom kiezen bedrijven of organisaties ervoor om een leerstoel aan de UGent op te richten?

“Hun kennis groeit dankzij het UGent-onderzoek. Omgekeerd leren onze academici dan weer de realiteit van de werkvloer kennen. De connectie met de UGent opent deuren en mogelijkheden om samen te werken met de academische wereld. Het is ook een manier om in contact te komen met studenten en hen eventueel te rekruteren. De externe partner kan ook gastlessen, symposia, workshops of cursussen volgen of organiseren. Een bedrijf dat samenwerkt met de universiteit gaat voor een academisch onderbouwde en duurzame visie.”

Wat is de grootste troef van een leerstoel bij de UGent?

“De UGent besteedt veel individuele aandacht aan de relaties met haar partners. Het is en blijft een gift, het draait dus om vertrouwen. Regelmatig houden we tussentijdse evaluaties. We bekijken daarbij wat goed loopt en waar de struikelblokken liggen. Door terug te koppelen, groeit het wederzijds vertrouwen. Zie het als een langdurige relatie in opbouw.”

IN DE PRAKTIJK
Leerstoelen



EEN LEERSTOEL OPRICHTEN HOE WERKT HET?

Een leerstoel oprichten kan volgens twee scenario's, vrij te kiezen door de schenkende partij. Beide scenario's hebben specifieke gevolgen voor de schenker en de leerstoel.

SCENARIO #1

LEERSTOEL VIA BANKGIFT

In dit geval kiest de schenker voor een gift zonder overeenkomst of zonder bindend karakter. Dat wil zeggen dat er geen doelstellingen op papier worden gezet. De universiteit van haar kant stelt een eenzijdige intentieverklaring op, waarin ze vastlegt waarvoor en hoe de gift gebruikt zal worden.

Deze gift geeft recht op belasting-vermindering. De schenker ontvangt hiervoor een fiscaal attest.

Het geschonken bedrag kan in één keer, of via gespreide betaling, overgemaakt worden.

SCENARIO #2

LEERSTOEL VIA LEERSTOELOVEREENKOMST

De schenkende partij en de UGent sluiten een overeenkomst waarin een aantal afspraken staan. Zo is het mogelijk om doelstellingen of milestones vast te leggen. Of een bedrijfsbezoek met studenten of een bezoek van het bedrijf aan een onderzoeksproject. Belangrijk hierbij is de garantie op academische vrijheid en het behoud van de intellectuele eigendomsrechten door de UGent.

De betaling gebeurt via factuur, met 21% btw.

“Investerings in de zachte wetenschappen zijn meer dan ooit nodig”



Leerstoelen zijn het middel bij uitstek om als bedrijf of organisatie onderzoek te financieren rond maatschappelijk relevante thema's. Zowel in de exacte als de niet-exacte wetenschappen. Want ook onderzoek in de zachtere sectoren levert resultaten op waar de maatschappij van profiteert.

“Sociale wetenschappen helpen de organisatie van de maatschappij en geven de maatschappij vorm”, zegt Wouter Quartier, verantwoordelijk voor corporate development bij VRT. Dat de openbare omroep zelf investeerde in een leerstoel binnen die sociale wetenschappen, is dus niet toevallig.

“Media in een samenleving in transitie”, een leerstoel die de UGent deelt met de VUB, staat stil bij de rol van de publieke omroep in de huidige samenleving. “Media zijn de belangrijkste kanalen voor mensen om vat te krijgen op de wereld om zich heen. Maar die omgeving verandert constant door technologie, internationalisering en een veranderende maatschappij. Daar wil deze leerstoel antwoorden op bieden”, aldus Quartier.

Voldoende autonomie

“Leerstoelen zijn vanuit dat oogpunt bijzonder interessant. Ze behoren tot de universiteit, maar hebben toch voldoende



“Het gaat hier immers niet over reguliere ‘sportclubs’, maar over hybride, innovatieve organisaties waarbij sport als middel wordt gebruikt.”

— PROF. DR. DELHEYE

autonomie om rekening te houden met de maatschappelijke wensen van de financierende partners”, zegt prof. dr. Pascal Delheye. Hij is titularis van de UGent-Leerstool Frans Verheeke en volgt het project op, samen met promotor prof. Herwig Reynaert. De leerstoel onderzoekt sport vanuit politiekwetenschappelijk standpunt en zet zich tegelijk ook in voor empowerment van kansengroepen (www.detoekomstvandeesport.be). Steunende partners van de leerstoel zijn VDK bank, CM Midden-Vlaanderen, KAA Gent, Hudson België en die Keure.

“Tijdens het veldwerk werd duidelijk dat sociaal-sportieve organisaties zich vaak in een precare situatie bevinden. Aan inzet en enthousiasme geen gebrek, wel aan structurele verankering en financiering. Het gaat hier immers niet over reguliere ‘sportclubs’, maar over hybride, innovatieve organisaties waarbij sport als middel wordt

gebruikt. Het einddoel is integratie of re-integratie in de samenleving of de arbeidsmarkt door persoonlijke ontwikkeling te stimuleren. In onze praktijkgids sociaal-sportief werk geven praktijkwerkers mee hoe zij zelf duurzame verankering en verdere groei zien. Het is belangrijk dat academisch onderzoek ook rendert op het veld en daar zijn leerstoelen heel geschikt voor”, aldus prof. dr. Delheye.

Kans om verder te denken

Het toont aan dat er ook in de zachte wetenschappen heel concrete en praktijkgerichte resultaten

voortvloeien uit het onderzoek. Theorie en praktijk bij elkaar brengen is exact wat ook ‘Media in een samenleving in transitie’ als einddoel heeft. De leerstoel focust op de maatschap-

pelijke context waarin de publieke omroep opereert, het gewijzigde mediagebruik in functie van technologische evoluties en de gewijzigde mediamaarkt. “Er is weinig fundamenteel onderzoek dat kijkt naar het volledige media-ecosysteem. Een leerstoel geeft ons de kans om verder te denken, hypothesen op te stellen en zowel de VRT als het media-ecosysteem uit te dagen”, verduidelijkt Wouter Quartier.

“Het is meer dan ooit belangrijk dat er geïnvesteerd wordt in de zachte wetenschappen. Niet-exacte disciplines komen soms onder druk te staan omdat de resultaten minder goed meetbaar of minder eenduidig zijn. Maar dat betekent niet dat ze daarom minder interessant zijn. Integendeel!”, besluit prof. dr. Delheye.

© Stefanie Vancollie



FRANS VERHEEKE

DE ACCELERATOR VOOR INNOVATIE EN KENNISVERSPREIDING

“
Een leerstoel is
ook een manier
om talent aan te
moedigen.
”

samenwerken is het opzetten van leerstoelen
met universiteiten.”

**Wat mag je verwachten van een leerstoel,
en wat niet?**

“De insteek van het onderzoek moet uiteraard relevant zijn voor ons en dus aansluiten bij de therapeutische domeinen waarin we actief zijn. Het thema en de onderzoeksvraag leggen we in overleg met de UGent vast. Maar het is de verantwoordelijkheid van de universiteit om de manier waarop aan onderzoek wordt gedaan, in te vullen. De universiteit is vrij om onderzoekspistes te bewandelen binnen het gekozen thema. Er zijn dus geen garanties voor ons. In de twee à drie jaar dat de leerstoel loopt, gebeurt het onderzoek vaak door een doctoraatsstudent onder hoede van een professor. Een leerstoel is dus ook een manier om talent aan te moedigen.”

Waarom bij de UGent?

“Voor de leerstoel Systeemsclerose werken we samen met de UGent omdat het UZ Gent een erkend EULAR (European League against Rheumatism) Center is. Het UZ Gent behaalde het certificaat als Center of Excellence in Rheumatology

Het toonaangevende farmaceutische bedrijf Janssen Pharmaceutica werkt al jaren samen met de UGent. Op dit moment heeft het drie leerstoelen lopen bij de UGent. Algemeen directeur Sonja Willems licht het belang van deze langdurige samenwerking toe.

Waarom werken jullie samen met universiteiten voor onderzoek en doen jullie dat niet zelf?

“Er komen vele nieuwe uitdagingen en opportuniteiten op ons af om ziektes te behandelen en - vooral - te voorkomen. Als farmabedrijf hebben we niet alle kennis zelf in huis en vinden we het belangrijk om samen te werken met universiteiten, ziekenhuizen, onderzoekers, biotechbedrijven en andere. Op die manier kunnen we kennis vergaren en in onze ontwikkelingsprogramma's brengen om uiteindelijk tot oplossingen te komen voor gezondheidsproblemen wereldwijd. De samenwerking gaat heel breed: van fundamenteel onderzoek naar epidemiologisch onderzoek tot nagaan welke patiënten beter reageren op bepaalde behandelingen. De industrie en de academische wereld spelen een complementaire rol die innovatie kan versnellen en bredere inzichten beschikbaar kan maken voor de wereld. Een mogelijke manier van





DE LEERSTOELN VAN JANSSEN PHARMACEUTICA BIJ DE UGENT

- Research in 2011-2012. In combinatie met hun internationale expertise maakt dat van de UGent de geschikte partner voor het opzetten van deze leerstoel."

Wanneer is de samenwerking met Gent gestart?

"We zijn gestart in oktober 2015. In eerste instantie ging het om een samenwerkingsakkoord tussen Janssen Pharmaceutica NV en Universiteit Gent. In augustus 2018 is het uitgebreid met Janssen-Cilag NV en het Universitair Ziekenhuis Gent. We hebben ondertussen al heel wat gezamenlijke projecten opgestart. Zo zien we bijvoorbeeld dat onze samenwerking leidt tot een continue samenwerking van (post)doctoraal talent tussen de universiteit en Janssen, en organiseren we samen wetenschappelijke of loopbaanevents voor masterstudenten, doctorandi en postdocs."

→ De leerstoel Psoriasis: gestart in maart 2019, met als doel vooruitgang te boeken in het optimaal behandelen van psoriasis.

→ De leerstoel Hematologie: heeft zowel een educatief als een wetenschappelijk doel op het vlak van precisiegeneeskunde in verschillende lymfoïde kankers.

→ De leerstoel Systeemsclerose ten slotte heeft de ambitie om de patiëntenzorg te verbeteren, door al in de screeningsfase mogelijke complicaties op te sporen.

COLOFON

Deze brochure is een uitgave van het Universiteitsfonds van de Universiteit Gent.

Rectoraat
Sint-Pietersnieuwstraat 25,
9000 Gent

Coördinatie
Universiteitsfonds
Terry Ediers en Liesbeth Plovie

Fotografie
Sien Verstraeten

Illustratie
Eleni Debo

Redactie & Design
The Fat Lady

Druk
L. Capitan

Gedrukt met vegetale inkt op 100% gerecycleerd Nautilus® papier en met elektriciteit afkomstig uit CO₂ neutrale bronnen.





SCHENKEN aan de UGent

De UGent steunen kan op verschillende manieren. Ook via een eenvoudige gift. Het is een steun voor onderzoek naar innovatieve en vooruitstrevende toepassingen. En zo dus een steun voor het aanreiken van oplossingen voor medische, economische, technologische of maatschappelijke uitdagingen van

vandaag en morgen.
U bepaalt waar uw gift terecht komt, voor de volle 100 procent.
Voor giften vanaf 40 euro ontvangt u een fiscaal attest.
De mededeling op de overschrijving is afhankelijk van het UGent-doel dat u wenst te steunen. Aarzel niet ons daarvoor te contacteren.

Giften zijn welkom op:
BE26 3900 9658 0329
(BIC: BBRUBEBB)